



PESCADOS Moltó. S.L.

CASO DE ÉXITO

PESCADOS MOLTÓ

"Con TrazaWin, hemos conseguido reducir un 20% el tiempo dedicado a la preparación de pedidos y al control de la trazabilidad"

Maite Moltó,
Gerente en Pescados Moltó



CLAVES DEL PROYECTO:

- TrazaWin y Sage 200
- Ahorro de tiempo
- Eficiencia operativa
- Centralización de la información

ACTIVIDAD:

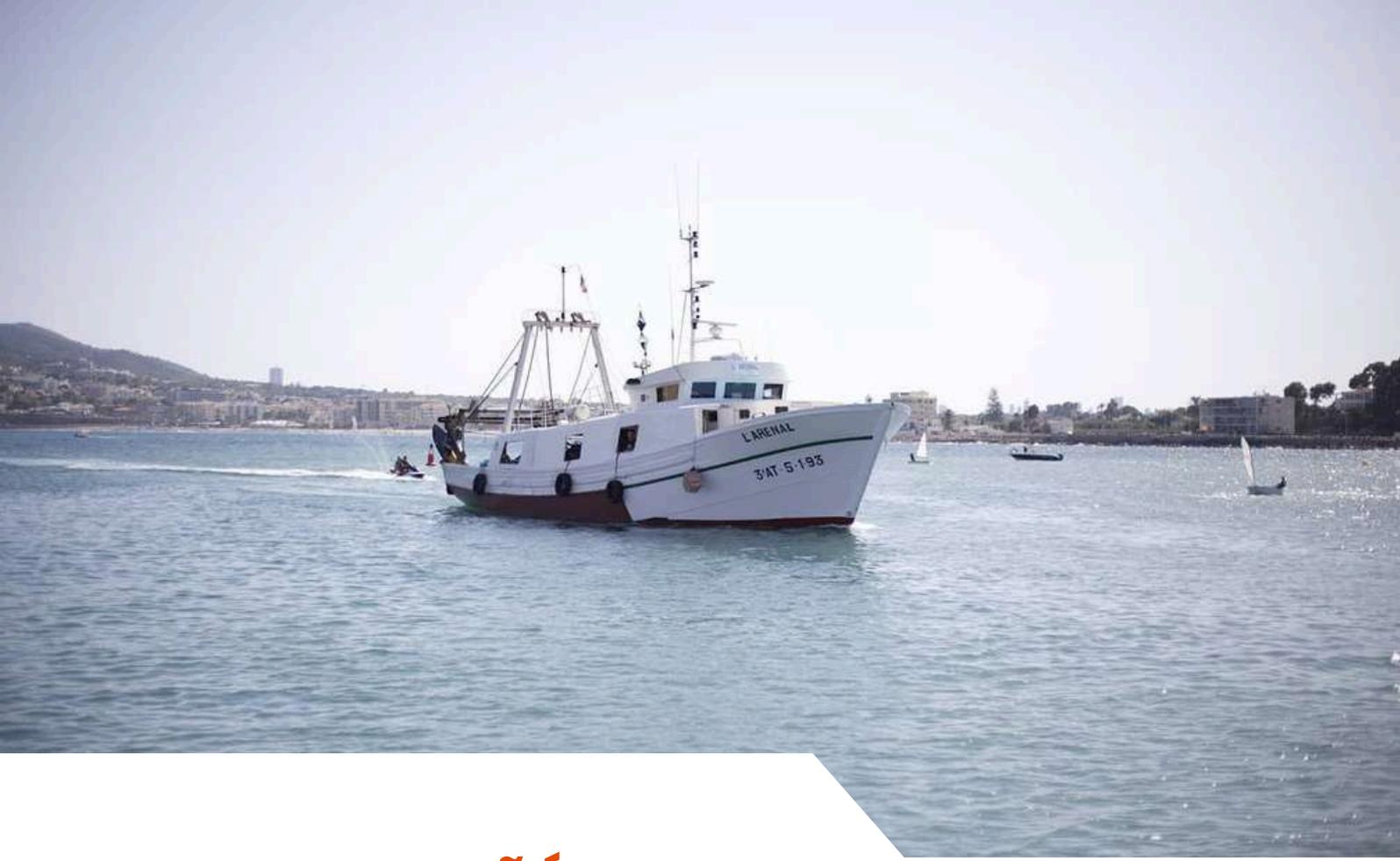
Distribución de pescado y marisco fresco

SEDE:

Altea, Alicante

SITIO WEB:

www.pescadosmolto.com



LA COMPAÑÍA:

Con casi un siglo de trayectoria en el sector pesquero, Pescados Moltó es una empresa familiar de tradición marinera **dedicada a la distribución de pescado y marisco fresco**. Actualmente, abastece tanto a empresas de hostelería como a clientes finales a través de sus tiendas.

Ubicada en Altea, la empresa garantiza un servicio de calidad basado en la frescura de sus productos, que llegan directamente desde las lonjas a sus clientes. Su amplia red comercial y su moderna flota de distribución han consolidado a este mayorista como **un referente en el sector pesquero de la Comunidad Valenciana**.

Gracias a una sólida tradición marinera, Pescados Moltó se encuentra en plena fase de crecimiento, superando los **6 millones de euros de facturación**. Y es que, con la llegada de la cuarta generación, su apuesta por la innovación les ha llevado al éxito.

100 AÑOS DE EXPERIENCIA

+6 MILLONES DE €



EL OBJETIVO DE PESCADOS MOLTÓ:

La relación entre Pescados Moltó y Grupo CIE comenzó hace **más de 25 años** con el propósito de optimizar la gestión del negocio y acompañar a la empresa en su crecimiento. A medida que se consolidaba como un referente en la distribución de pescado y marisco, surgió la **necesidad de modernizar sus procesos y eliminar la gestión manual** que ralentizaba su operativa diaria.

Y es que, el sistema anterior - basado en un ERP estándar sin personalización - obligaba a los empleados a introducir la información manualmente en distintos sistemas desconectados. Esto generaba **duplicidad de tareas, descontrol de la información y una gran inversión de tiempo**, lo que dificultaba la toma de decisiones y la eficiencia en la preparación de pedidos.

"El problema principal era que manejábamos una gran cantidad de información de forma manual a través de notas, Excels e, incluso, un grupo de Whatsapp", explica **Maite Moltó, gerente de Pescados Moltó**, quien añade que esto provocaba errores y estrés, sobre todo en temporada alta.

Además, el reto no solo pasaba por digitalizar los procesos, sino también por **superar la resistencia al cambio**. "Tras más de 30 años gestionando el negocio de la misma manera, no sabíamos cómo adaptar nuestros procesos a una herramienta digital", afirma Moltó.



"Manejábamos una gran cantidad de información de forma manual a través de notas, Excels e, incluso, un grupo de Whatsapp, lo que provocaba errores, pérdida de tiempo y estrés"



LA SOLUCIÓN: TRAZAWIN Y SAGE 200

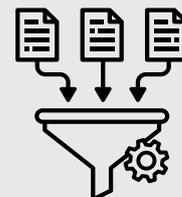
El análisis previo en Pescados Moltó permitió identificar los retos clave a los que se enfrentaba la empresa en su operativa diaria. Tras evaluar las áreas de mejora y las necesidades tecnológicas, el equipo de Grupo CIE apostó por la implantación de **TrazaWin, un sistema de gestión integral diseñado para mayoristas de pescado y marisco.**

La empresa, cuyo cliente principal es la hostelería, necesitaba un sistema que le permitiera gestionar **una gran cantidad de pedidos en tiempos muy reducidos**, especialmente en temporada alta cuando la demanda se dispara. "Cuando Grupo CIE nos mostró la precisión y rapidez de TrazaWin a la hora de preparar los pedidos de los clientes, supimos que era la solución que estábamos buscando", admite la CEO de Pescados Moltó.

Además, **la gestión financiera de Sage 200** ha hecho posible digitalizar procesos como la contabilización automática de facturas y bancos. "Finanzas de Sage 200 nos permite reducir el trabajo manual y repetitivo", explica Moltó.



Ahorro



Centralización



Eficiencia

"Desde que implantamos TrazaWin, el estrés en el día a día ha disminuido. Nuestro foco está puesto en hacer crecer el negocio, sin preocuparnos por desajustes o retrasos"

Maite Moltó, gerente de Pescados Moltó





BENEFICIOS TRAS LA IMPLANTACIÓN:

Con la implantación de TrazaWin, Pescados Moltó ha conseguido transformar por completo su operativa diaria. La gestión manual con notas escritas, hojas de Excel y sistemas desconectados se ha sustituido por **un modelo digitalizado, ágil y eficiente**, donde todos los procesos de gestión están unificados en un único sistema.



Uno de los beneficios más notables ha sido la optimización del tiempo de trabajo. "Con TrazaWin, hemos conseguido reducir un 20% el tiempo dedicado a la preparación de pedidos y al control de la trazabilidad, lo que equivale a **un ahorro de hasta 5 horas diarias**", explica la gerente de Pescados Moltó. Y es que, antes, cada pedido pasaba por varias manos antes de llegar a su destino, pero ahora todo está conectado y en tiempo real.

"Con TrazaWin, hemos conseguido reducir un 20% el tiempo dedicado a la preparación de pedidos y al control de la trazabilidad"

Maite Moltó, gerente de Pescados Moltó

Gracias a este proyecto, Pescados Moltó está preparado para seguir creciendo y afrontar nuevos retos con la tecnología como aliada. "Grupo CIE no solo nos ha proporcionado la herramienta adecuada, sino que nos ha acompañado en todo el proceso. Con ellos tenemos **la tranquilidad de saber que están un paso por delante**", concluye Maite Moltó.





grupo cie
consultores tecnológicos

Si necesitas más información, no dudes en ponerte en contacto con nosotros a través de nuestros distintos canales:

966 881 020

marketing@grupocie.com

www.grupocie.com

