



grupo cie
consultores tecnológicos

CASO DE ÉXITO

TRANSPORTES ALICORBA

“Hemos conseguido reducir un 25% el tiempo y esfuerzo dedicados a nuestros procesos diarios”

José María Alcaide,
Gerente de Transportes Alicorba



CLAVES DEL PROYECTO:

- Más de 10 años trabajando juntos
- Procesos automatizados
- TrazaWin
- Subastadepescado.es

ACTIVIDAD:

Comercialización de pescado

SEDE:

Alicante



LA COMPAÑÍA:

Transportes Alicorba es una empresa dedicada a la **comercialización y distribución de pescado fresco**. Junto a otras 3 compañías, forma parte del Grupo Marfish, con negocios que comprenden desde pescaderías, hasta la venta y el transporte de envases de plástico y otros artículos necesarios para el sector pesquero.

Su producto de calidad, **proveniente de 27 puertos de toda España**, y su excelente servicio logístico ha posicionado a esta empresa como un **referente en la provincia de Alicante**. Y es que, Transportes Alicorba provee a sus clientes con una variedad de especies - tanto de pescado como de marisco - como la gamba roja, la langosta e, incluso, el atún rojo.

En volumen de negocio, actualmente, Grupo Marfish está comercializando unas **800 toneladas de pescado al año** y se espera que la facturación este 2024 supere los 7 millones de euros. Todo ello sitúa a la compañía como la segunda más importante de Alicante.

+12

AÑOS DE
EXPERIENCIA

+7

MILLONES DE
EUROS





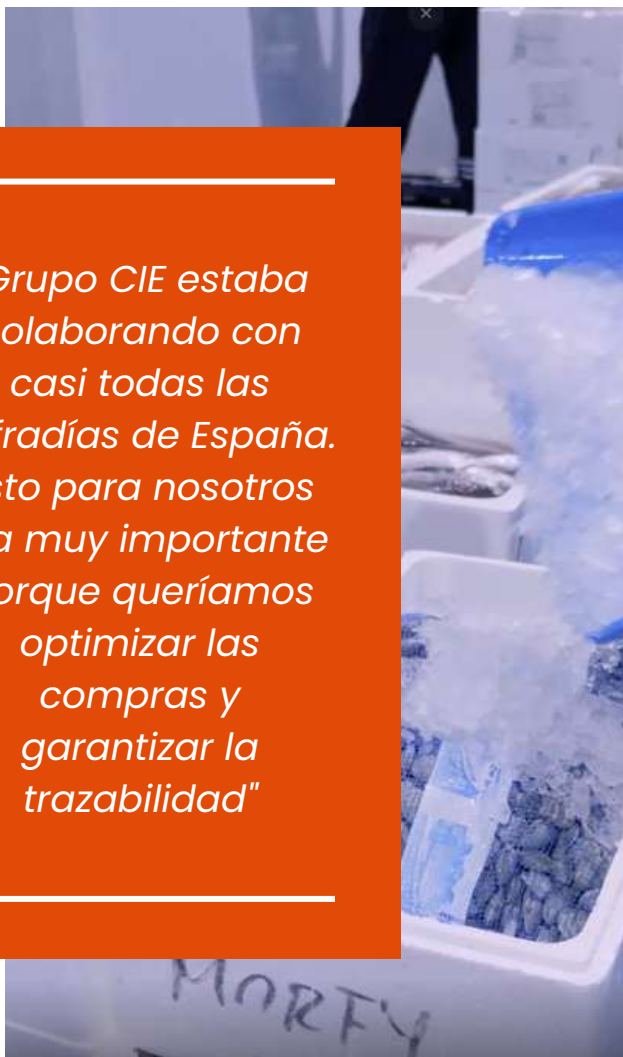
EL OBJETIVO DE TRANSPORTES ALICORBA:

Transportes Alicorba lleva **más de 10 años confiando en Grupo CIE** para su transformación digital. El objetivo principal de esta colaboración era encontrar la tecnología adecuada para optimizar al máximo los procesos de negocio y aumentar la productividad total.

La principal necesidad de Transportes Alicorba era **el cumplimiento de la normativa vigente respecto al etiquetado y la trazabilidad**. Asimismo, antes de contactar con Grupo CIE, la compañía introducía de forma manual todos los datos desde la recepción de la mercancía hasta la preparación de los pedidos, lo que suponía una gran inversión de tiempo y esfuerzo.

“Nuestro negocio requiere una gestión rápida y precisa, ya que el producto pesquero es perecedero. Por eso necesitábamos un sistema que nos ayudara a cumplir con la normativa sanitaria al tiempo que automatizara nuestros procesos diarios”, señala **María Marín, responsable de Administración en Transportes Alicorba**.

Además, el mayorista también quería mejorar su proceso de compra, **accediendo a diferentes subastas a la vez y ofreciendo una gama más amplia de productos a sus clientes**. “El tiempo en nuestro negocio es muy importante. Buscábamos una solución que agilizara nuestros procesos”, explica **José María Alcaide, gerente de Transportes Alicorba**.



"Grupo CIE estaba colaborando con casi todas las cofradías de España. Esto para nosotros era muy importante porque queríamos optimizar las compras y garantizar la trazabilidad"



LA SOLUCIÓN:

Tras varias reuniones, cuyo objetivo era entender las particularidades de Transportes Alicorba, el equipo de Grupo CIE se decantó por la implantación de **TrazaWin, un sistema de gestión integral para el mayorista de pescado y marisco.**

A lo largo de estos años, la empresa ha ido creciendo a medida que lo ha hecho el software. "Empezamos con TrazaWin para cumplir con la trazabilidad exigida. Después, incorporamos funcionalidades para la gestión y la contabilidad, y, por último, conseguimos aumentar la agilidad con las PDAs", cuenta el gerente de Transportes Alicorba.

Asimismo, la comercializadora de pescado también buscaba **aumentar su capacidad de compra en las subastas de pescado**, por lo que Grupo CIE propuso el uso de la plataforma subastadepescado.es.

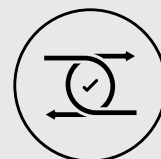
"Queríamos aumentar nuestro volumen de compras en muchas lonjas, además de **empezar a comprar en puertos de toda España donde no lo hacíamos**. Pero, de forma presencial, eso suponía mucho tiempo y esfuerzo", explica Alcaide.



Trazabilidad



Optimización



Agilidad

"Con Grupo CIE hemos conseguido un partner especializado en nuestro sector que nos da seguridad"

María Marín, responsable de Administración en Transportes Alicorba





BENEFICIOS TRAS LA IMPLANTACIÓN:

Los beneficios de la implantación de TrazaWin y subastadepescado.es en Transportes Alicorba han sido varios: **ahorro de tiempo, cumplimiento de la normativa, eliminación de errores, mayor satisfacción de los clientes, etc.**



Con TrazaWin, Transportes Alicorba ha podido automatizar ciertos procesos fundamentales para el negocio como la introducción de los datos de compra y trazabilidad o la emisión de etiquetas. Y es que, los empleados invertían 3 horas diarias etiquetando de forma manual los pedidos de sus clientes e introduciendo los datos de venta en el sistema.

"Gracias a TrazaWin ahora podemos gestionar mejor nuestros procesos y ofrecer a los clientes un servicio de calidad"

María Marín, responsable de Administración en Transportes Alicorba

Además, **con subastadepescado.es, la empresa ahora puede comprar en múltiples puertos a la vez**, permitiéndoles tener una mayor cartera de producto, más clientes y más rentabilidad.

Tras todos estos éxitos, Transportes Alicorba quiere seguir caminando de la mano de Grupo CIE. **"Gracias a Grupo CIE tenemos la garantía de tener el trabajo bien hecho y un negocio rentable"**, concluye José María Alcaide.





grupo cie
consultores tecnológicos

Si necesitas más información, no dudes en ponerte en contacto con nosotros a través de nuestros distintos canales:

966 881 020

marketing@grupocie.com

www.grupocie.com

